
248 AVENUE DE SALENGRO
13015 MARSEILLE - 04 91 84 80 00

19 MARS 09
Quotidien Province
OJD : 56176

Surface approx. (cm²) : 600

AU PROGRAMME CE WEEK-END

A l'étude de Damien Leclere, vente d'art contemporain. Bijoux, sculptures, peintures, céramique... d'artistes confirmés ou prometteurs. Exposition vendredi de 10 à 19h et vente samedi à 14h30 au 5, rue Vincent Courdouan, 6e. Avec l'Hôtel des ventes Méditerranée : mobilier 18 et 19e tableaux anciens, modernes et provençaux, bronzes... Expo demain, vendredi 20 mars de 11 à 19h et vente les 21 et 22 à 14h30 au Palais des Arts, rond point du Prado.

LES HÔTELS DES VENTES

Hôtel des ventes Méditerranée 13, rue de Lorgues, 8e ✆ 049123900
Marseille Enchères Provence 51, rue A. Curtel, 10e ✆ 0491790511
Hôtel des ventes Prado-Falque 47, rue Falque, 6e ✆ 0496102630
Maison Damien Leclere 5, rue V. Courdouan, 6e ✆ 0491500000
L'Etude de Provence 25, rue Breteuil, 6e ✆ 0496110110
Tabutin Méditerranée enchères 51, rue A. Curtel, 10e ✆ 0491790993

Art, bijoux, électroménagers... des enchères follement marteau

Contrairement aux idées reçues, dans les salles de ventes aux enchères on trouve de tout. Et à tous les prix. Deux commissaires priseurs décryptent cet univers à l'occasion de deux grandes ventes qui se déroulent ce week-end. Tendance, mode d'emploi et codes... Tout ce qu'il faut savoir pour oser s'aventurer dans ce milieu finalement très ouvert.

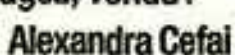
■ **Fascinantes et intrigantes, on les *croit souvent réservés aux initiés fortunés.*** L'image du marteau qui s'abat sur le bureau pour adjuger un tableau à 1 million d'euros leur colle encore trop à la peau. Pourtant dans les ventes aux enchères, tout se vend et tout s'achète. Et à tous les prix. "Il ne faut pas croire, toutes ne sont pas à l'image de la vente Bergé - Saint Laurent où les pièces présentées se sont vendu des fortunes, insiste Damien Leclere, commissaire-priseur. D'abord on y trouve de tout, cela va de l'appareil électroménager jusqu'au tableau de maître en passant par les voitures ou le petit mobilier design. Ensuite, il y en a pour toutes les bourses, de 10 à 300 000€." Pour preuve sa vente de samedi dédiée à l'art contemporain où l'on peut trouver une montre de Keith Haring numérotée estimée à 200€ aussi bien qu'une œuvre sur papier signée Lucio Fontana évalué entre 55 000 et 75 000€. Maître Philippe Bonnaz confirme : "Toutes les études en contact avec la réalité juridique (ndlr, comprendre liquidation judiciaire, saisie...) débordent d'objets de brocante et de petites choses très amusantes. Nous, tous les vendredis, on a des ventes *qui vont de 1 à 300€. Ce n'est pas du prestige* bien au contraire." Et une simple visite de leurs entrepôts, digne de la caverne d'Ali Baba, fait tomber les croyances de la vente aux enchères élitiste. "D'ailleurs, sous l'influence d'Internet, le principe des enchères s'est démocratisé. On assiste même à une évolution du marché, poursuit Philippe Bonnaz dont l'étude organise une vente ce week-end. La tendance actuelle est la "collectionnite" et là c'est sans fin. J'ai vendu récemment un fer à repasser 5 700€. Il y a même une boite de bonbons Pez qui s'est vendue 1 000€. Vous imaginez ! " Alors, les enchères ne connaissent pas la crise ? "Disons que les objets de grandes valeurs comme ceux muséaux valent toujours aussi chers. Le secteur qui souffre, c'est l'intermédiaire, ce qui correspond à l'effondrement des classes moyennes. Un couple de 40 ans va consacrer 3 000€ à un voyage plutôt qu'à une commode XVIIIe. Du coup, le prix de ces objets a baissé." Alors prêt à faire grimper les enchères ? Adjugez, vendu !

Alexandra Cefai



Damien Leclere lors de sa dernière vente d'art contemporain. © NICOLAS VALLAUR

MODE D'EMPLOI



SE TENIR INFORME

Les ventes sont généralement thématiques. Pour se tenir informé, il suffit de consulter les sites Internet des études marseillaises ou encore de scruter les journaux.

ALLER À LA VISITE

Les ventes sont précédées d'un jour d'exposition des objets mis en vente. C'est toujours mieux en vrai que sur le papier glacé des catalogues. Catalogues bien utiles du reste puisqu'y figurent de brefs descriptifs, souvent illustrés, des objets mis en vente, et l'estimation de leur valeur.

ETRE SOLVABLE

Les seules conditions pour participer à une vente étant d'être majeur, capable et solvable. Sachant que l'on peut convenir avec l'étude de laisser un chèque en attente, le temps d'avoir l'argent sur son compte. Notez bien que le prix annoncé ne tient pas compte des taxes, environ 20 %.

LEVER LE DOIGT

Dans les Hôtels et maisons des ventes, le commissaire-priseur (ou l'huissier parfois) présente le lot et annonce la mise à prix. A chacun ensuite de faire signe s'il souhaite enchérir. Le code le plus courant consiste à lever la main, mais un clignement des yeux, un hochement de tête peut suffire quand on est suffisamment proche du commissaire-priseur. C'est lui qui annonce la somme, augmentant les enchères de 10% à 20%. On peut aussi enchérir par téléphone (service gratuit) en contactant le commissaire-priseur avant la vente pour remplir quelques formalités.